

Coup d'oeil sur CNA Canada

Caractéristiques Financières

Nos opérations en sol canadien s'inscrivent dans le cadre d'une plate-forme multinationale intégrée disposant de toute l'autorité requise au point de vente. Notre expertise et nos compétences sont fournies avec souplesse et fluidité à nos clients et courtiers de toute provenance. Faisant affaires dans plus de deux cent (200) pays et territoires par l'entremise de CNA Hardy, nous offrons également des services de souscription spécialisés de même qu'un accès continu au marché de la Lloyd's.

Financial Strength Ratings

Standard & Poor's:	A+ (Solide) avec perspectives stables
A.M. Best:	A (Excellent) avec perspectives stables
Moody's:	A2 avec perspectives stables
Fitch:	A+ perspectives stables

“ En plus d'obtenir des résultats fort concluants, CNA Canada a atteint en 2021 plusieurs objectifs des plus prometteurs (notamment une croissance substantielle de la rentabilité et de son volume d'affaires au sein de certaines industries spécifiques et le maintien de pratiques de souscription exemplaires fondées sur l'observation d'une discipline rigoureuse). L'entreprise a généré des revenus d'exploitation de 94 millions de dollars au cours de l'année, tout en maintenant son ratio opérationnel combiné à un retentissant 86.6%. Dans la mesure où l'épidémie de COVID-19 continue à progresser et à influencer quotidiennement la façon dont nous vivons et faisons des affaires, CNA se dévoue sans relâche aux intérêts de ses courtiers et détenteurs de polices alors que la planète toute entière s'adapte tant bien que mal à une nouvelle réalité hybride. ”

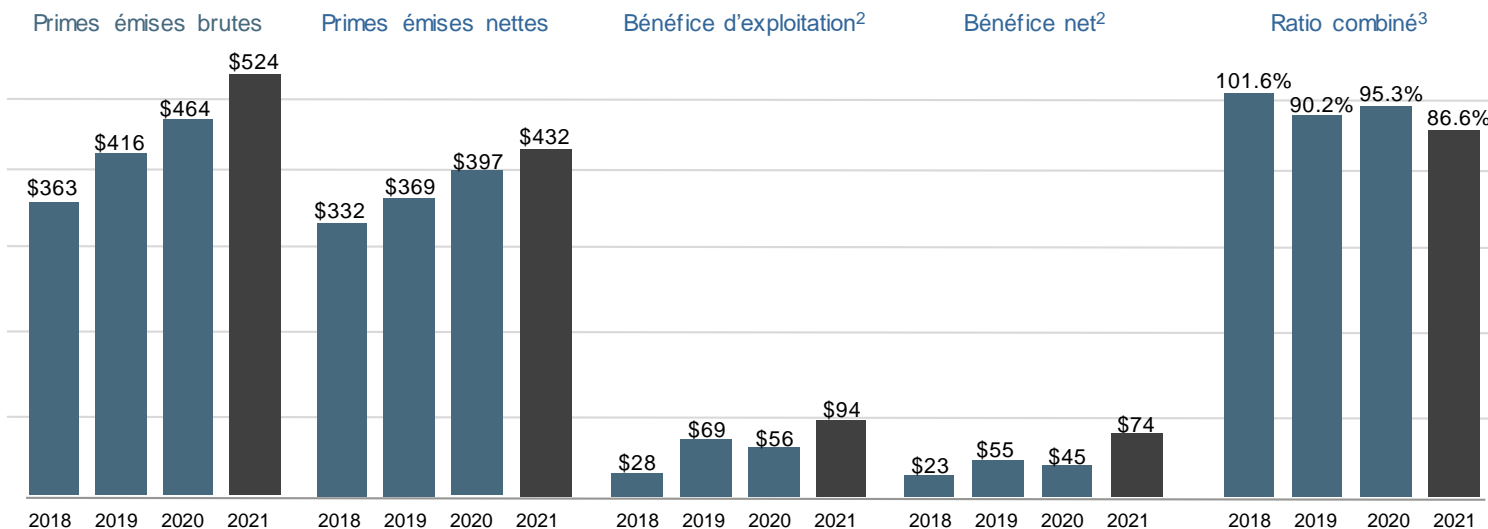


Nick Creatura
Président directeur général, CNA Canada

Bilan (en \$ US)

Capitaux propres selon les PCGR:	\$12.8 Billion
Excédent réglementaires ¹ :	\$11.3 Billion

Rendement financier des activités canadiennes (en millions \$C)



¹ Représente l'excédent combiné réglementaire de la Continental Casualty Company et de ses filiales

² Le bénéfice d'exploitation comprend les revenus de souscription, les revenus de placements et autres revenus (avant impôt). Le bénéfice net indiqué est le bénéfice après impôt.

³ Le ratio combiné est égal au rapport sinistres/primes additionné du rapport/frais prime, comme il est indiqué dans les déclarations annuelles pour le secteur des assurances IARD

À propos de nous

CNA est l'une des plus grandes compagnies d'assurance IARD des entreprises aux États-Unis. Fort d'une expérience acquise au cours de ses **120 années d'existence**, CNA offre une vaste gamme de produits et services d'assurance IARD standards et spécialisés à l'intention des entreprises et de professionnels aux États-Unis, au Canada et en Europe.

Édification d'une compagnie d'assurance de premier quartile grâce à :

La création d'une culture de souscription profondément enracinée

Améliorer le rendement des employés par la formation continue, la performance, la gestion et la gouvernance afin de favoriser l'obtention de résultats de premier quartile.

L'optimisation de la mobilisation de la distribution

Établir avec les partenaires de la distribution une cohésion efficace fondée sur la connaissance des produits, une spécialisation sectorielle et une proposition de valeur globale.

Le recrutement, la formation et la conservation des meilleurs talents

Investir dans nos ressources humaines de façon à acquérir un avantage et à améliorer notre rendement.

L'institutionnalisation d'une spécialisation approfondie

Offrir des solutions d'assurance soutenues par des chaînes de valeur de savoir-faire technique arrimées aux segments de l'industrie, aux produits et aux risques.

Aperçu général de la Compagnie

Nous continuons de positionner nos ressources Entreprises, Assurances Spécialisées et Cautionnements en fonction de la façon dont les courtiers catégorisent les comptes en vue d'optimiser les occasions d'affaires. Nous favorisons la mobilisation à tous les niveaux afin de stimuler notre croissance au-delà du **million d'entreprises et de professionnels** que nous assurons actuellement.

